

# 德康医疗——梁刚医生



梁刚从小学到高中，一直名列前茅，长期独占鳌头，高考失利的情况下仍然成为当地状元。大学时期他是少数的省优、部优的双优毕业生。研究生时期以9位数字并口控制芯片设计获得学校优秀毕业生论文奖。梁医生曾工作于多家国内顶级高科技企业，并历任某上市公司省分公司总经理和集团副总裁。后为了给父亲治病，苦心孤诣，钻研医学，为博大精深传统医学所吸引，竟然毅然放弃高管高薪转学中医。天赋与契而不舍让梁医生在很短的时间内，通过多个医学科目学习和考试，获得了注册按摩师、注册针灸师、注册中医师的资格。

梁医生在疫情期间，竭尽所能，努力救治很多病危的患者和家庭；而每到流感季节，他们诊所总是熬制了多个类型针对不同症形的药包，方便客人第一时间得到治疗和预防。诊所还长期提供煎药服务，

方便社区和有需要的患者。

德康是加拿大最大的网上药房 ([www.dekangmedical.com/shop](http://www.dekangmedical.com/shop)),

不仅有常规药材，还有绝大部分常用的丸药都能提供。

**采访者：**您好，梁医生。感谢您接受采访。在您学医的那段时间一定很辛苦吧？

**梁刚医生：**是的，那段时间确实很辛苦。每天要学习十二小时的课程，还要开车六十到七十公里去上课。学习高级中医课程时我已经开了诊所，白天工作晚上学习，虽然非常辛苦，但这些努力都是值得的，对中医的热爱和信念支撑着我。

**采访者：**您在学习中医的过程中，有没有什么特别的经历让您更加坚定了这条道路？

**梁刚医生：**尽管曾帮助了很多疑难杂症的患者，但是我觉得我自己还是我学医的最大受益人！。我从小体弱，经常感冒，真正是一年中没有10次也有8次！而且每到感冒后期，尽然多流鼻血；从我学医之后，我慢慢理解了自己的体质：阴虚内热，卫表不固，后来自己慢慢调理，到现在竟然好几年都不感冒了。

同时，我创造了一套“德康四段锦”！四个简单的动作，只要你在感觉不舒服，如：头晕、鼻塞、打喷嚏，或者感觉有点怕冷的时候，你就立即如法施为，只要做

到脖子发热，额头微微有汗，大概率可以避免感冒。改天我把这一套动作录像之后放到公司网站，希望能够帮助到更多的人。

**采访者：**在您多年的行医过程中，有没有什么特别的病例让您印象深刻？

**梁刚医生：**有一个邻居的奶奶，她有脊柱侧弯，膝盖疼痛。我做了三个月的治疗，从开始不能独立行走，到最后竟能每天早上出门散步2公里。在治疗其脊柱侧弯导致的坐骨神经疼痛的同时，顺带也治疗了她的甲减、反酸、抑郁、失眠等问题，最后她把其他的药都丢掉了，只吃高血压的药。对此她非常感激，半年时间里不断给我们诊所送来包子、饺子和点心。由衷为病人感到高兴，为自己感到自豪。

**采访者：**这真是一个感人的故事。还有其他让您印象深刻的病例吗？

**梁刚医生：**一个韩国病人，中风后偏瘫，卧床不起。经过治疗，他可以在家里慢慢走路，生活能简单自理。他和他的家人对我们非常感激，说我们给了他第二次生命。还有一对西班牙裔父女运动损伤。他们没接触过中医，父亲不敢做针灸，只做了按摩，反而孩子胆子大一些。给孩子扎了三针，疼痛立马减轻许多，孩子非常高兴，父亲觉得很吃惊。第二次来的时候父亲主动要求做针灸。后来给孩子父亲开了一些中药，帮助他治好了其它一些问题，

彻底让他心悦诚服。他们全家几十口人的大家庭成员都纷纷找我诊疗。

**采访者：**您在行医过程中，是否遇到过什么挑战？又是如何克服的？

**梁刚医生：**中医最大的特点和优点，就是辨证论治，所谓对症下药、效若桴鼓指的就是这个特点。但同时，这也是最大的挑战所在，对于寒热温凉、表里虚实，如果判断失误，那就是差之毫厘，谬以千里矣。要提高辩证的准确率、提高疗效，我总结出的经验就是要：战战兢兢、如履薄冰！对每一个患者，对每一次诊断都要反复思量三省吾身：是否抓住了重点和根源？有无风险？有无更优的方案？只有做到了严谨踏实，才是对患者的健康、对自己的职业的最大保障。

**采访者：**非常感谢您分享这些宝贵的经验和故事。最后，您对未来有什么计划和展望吗？

**梁刚医生：**我希望能够继续推广中医药，让更多患者了解并尝试中医中药，给他们身体的恢复提供更多的选择和机会。

阅读全文请扫二维码

By Lin Peng LJI Reporter



# 思茹·梅若雪中式文化馆



思茹·梅若雪中式文化馆 <https://www.siruplum.com/>

是目前北美最大的汉服及中式文化推广的文化馆，创立者冷思思是一位杰出的八零后女性。在过去五年给北美的汉服文化推广和中式文化交流做了很大贡献。尤其是这个名字，取自创立者的网名，冷思思。正所谓，梅须逊雪三分白，雪却输梅一段香。

可是雪梅同在，那必定是暗香袭人扑面来。

**采访者：**思思您好，非常感谢您接受我们的采访。可不可以简单介绍一下您是怎样

么开始思茹梅若雪中式文化馆的建设的？

是什么契机让您决定创办这个中心的？

- 我是内蒙人，二零一九年我回国去成都，因为我朋友的太太是汉服妆造师，我本人也非常喜欢汉服，很重视传统文化，想去复原。去了以后非常用心感受学习，我带着700美金开始创业了。

**采访者：**那最开始是一个什么样子的？

- 二零一九年十月二十五日我带着几十套衣服回来。一下飞机连续办了七天的活动，这是创业开始。可是正当准备在大刀阔斧的时候。疫情来了。

**采访者：**那你们怎么办呢？

- 没办法。所以我们就只能开始先做这个汉服摄影。慢慢的用这个切入点来进行汉服推广和运营。

**采访者：**那现在到今天最大的困难是什么？

- 是缺少资金。我们现在需要那种很好的投资人。

**采访者：**您对您心目中希望的投资人的要求是什么？

- 我们希望他不光是能够提供融资。他需要有两个能够和我们的核心理念能够契合的要求。第一个就是他喜欢中式文化，第二个他不能说让这个资本的进入，

就让整个核心理念和生意模式变形。

**采访者：**在文化馆的客户中，中国人和其他族裔的比例是什么样子的？- 中国人大概在那三分之二。其他族裔三分之一。

**采访者：**目前中式文化馆的服装大概是怎么样的一个规模？

- 馆内目前拥有几百套成年儿童女性女性的汉服。可以供大型的文化交流的活动。各种配套设施也充足，占地有三千尺可以举办各种室内活动。

**采访者：**现在这个中心的主要业务是一些什么样子的业务？

- 目前有汉服摄影 汉服的售卖租赁，中式婚礼，中式下午茶。我们也开办了“马面裙制作班”让大家可以面对面线下参与一些汉服制作，中间大家可以更立体直观的感受和交流。

**采访者：**在中式文化馆的建设过程中，哪一些是让您特别感动的事情？

- 我在这个推广汉服的过程当中。真的是看到了有很多年轻的小孩就是因为他们喜欢汉服，他们可以沉下心来，踏踏实实地去学习，复原我们的传统文化，也让我感受到了极大的动力。

**采访者：**您会把这当成自己的终身

职业吗

- 这个我不好说。但是我还是会继续拓展我的这个汉服推广这个事业的

**采访者：**您会带着这个汉服去到其他族裔比如白人或者其他族裔的活动给他们去做一些表演吗？

- 会。我们经常都去的，不多。是他们也是会去。多其他族裔的人看了之后，会来了解汉服的很多东西。所以我非常愿意去介绍传统文化。

**采访者：**文化馆男性汉服与女性汉服的比例大概是一个什么样子？

- 我们大概是四比一这个样子。

**采访者：**作为女性创业者，您最想和女性分享的是什么？

- 就是女性创业者最大的建议就是不要把自己当成女性创业者，有什么有什么区别，女生也是一样很强的，而且并且她在细节的掌控和对美的感受度上都比男的要强很多，所以就是支棱起来，大家一起努力。

阅读全文请扫二维码

阅读全文请扫二维码

阅读全文请扫二维码

By Lin Peng LJI Reporter

